



Starter-Angebot

WoWi-App

Machen Sie Hausverwalter zu aktiven Vertriebspartnern

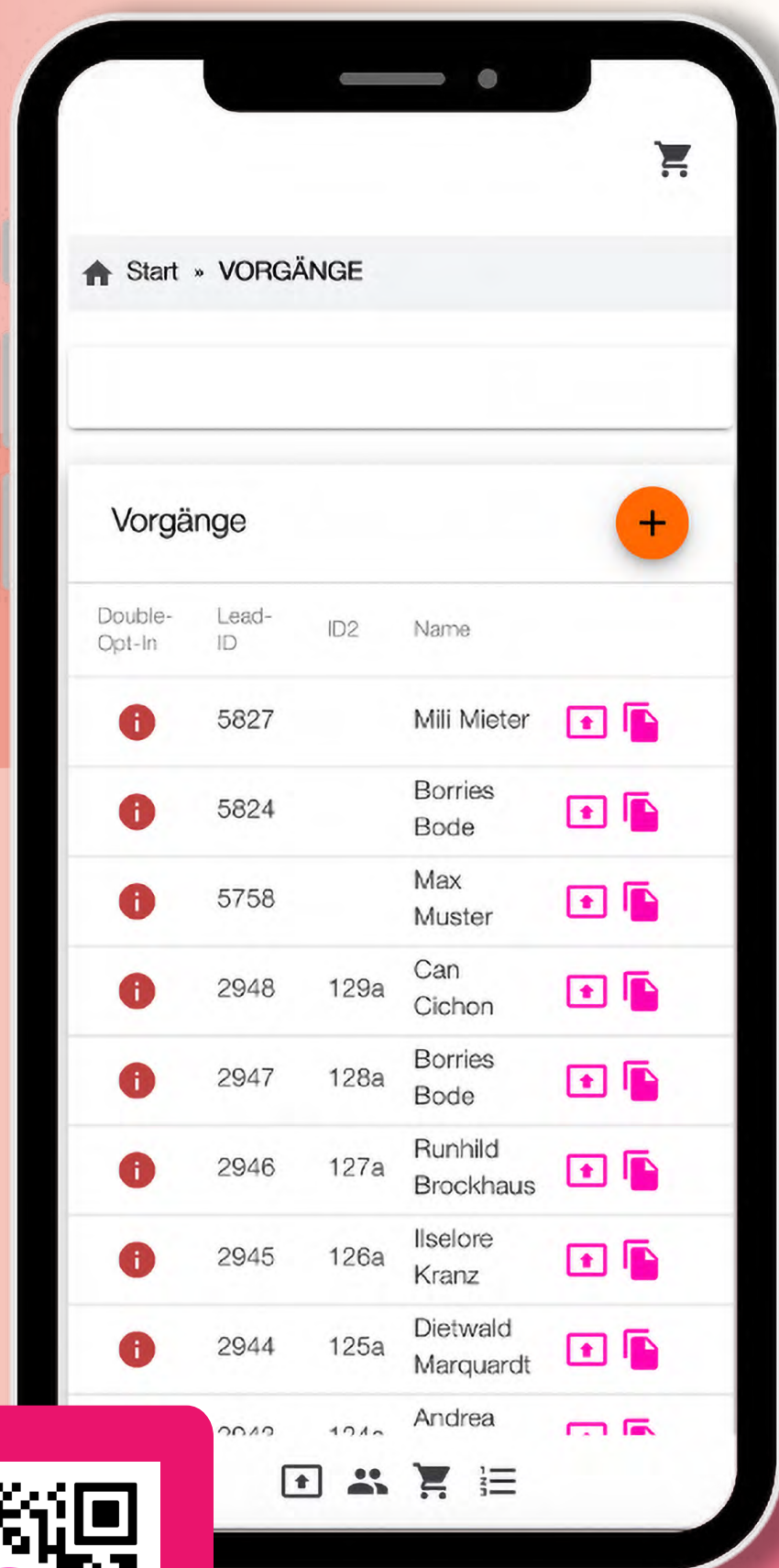
Die WoWi-App digitalisiert den Moment des Einzugs neuer Bewohner und macht ihn als Vertriebskanal nutzbar. Über einen QR-Code gelangen Nutzer in eine geführte Anwendung und schließen Verträge direkt digital ab.

Im Hintergrund sorgt eine skalierbare Plattform für die strukturierte Datenerfassung und die nahtlose Integration in bestehende Systeme.

So entsteht aus einem einzelnen Kontaktpunkt ein automatisierter, erweiterbarer Vertriebskanal.

bis zu **-70%**
manueller
Aufwand

bis zu **+100%**
relevante
Kundenkontakte



Inhaltsverzeichnis

Das Kernproblem	3
Die Lösung: WoWi-App	4
Produkt im Detail	5
Wichtigste Vorteile: Das „Warum“	6
Sicherheit und höchste Zuverlässigkeit	8
Usecase: Glasfaser	9
Usecase: Strom	10
Preismodell	11
Erfolgsgeschichten unserer Kunden	12

Das Kernproblem

Warum Teams heute Schwierigkeiten haben

Viele Vertriebsprozesse scheitern nicht an Angeboten, sondern an der Umsetzung. Wichtige Kontaktpunkte, wie der Einzug neuer Bewohner, werden oft nicht systematisch genutzt. Teams arbeiten mit mehreren Tools, manuellen Übergaben und unvollständigen Daten. So fehlt im entscheidenden Moment der direkte Zugang zum Kunden.

Das eigentliche Problem ist kein Mangel an Möglichkeiten, sondern fehlende integrierte Prozesse, die reale Ereignisse gezielt nutzbar machen.

56 %

der Mitarbeitenden verlieren täglich Zeit durch den Wechsel zwischen verschiedenen Anwendungen.

43%

der Beschäftigten geben an, dass fragmentierte Daten ihre Produktivität einschränken.

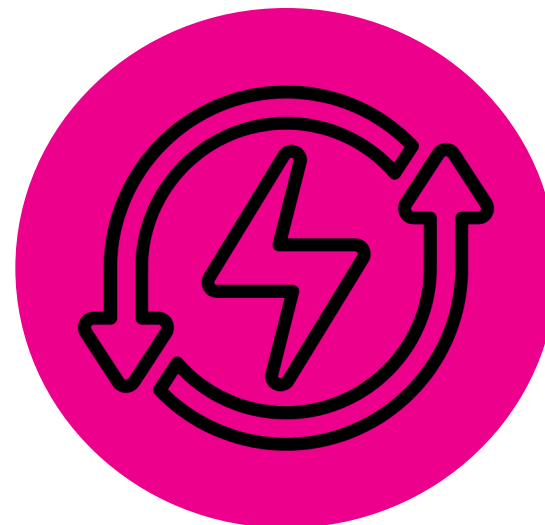
Die Lösung: WoWi-App

Die WoWi-App schafft etwas, das klassische Vertriebskanäle nicht leisten: Sie bringt Unternehmen genau dann mit potenziellen Kunden zusammen, wenn konkrete Entscheidungen anstehen. Statt isolierter Abläufe entsteht eine gemeinsame Plattform, die alle Beteiligten miteinander verbindet und den Einzug digital abbildet. So lassen sich Abläufe vereinfachen und Daten direkt nutzen, um Abschlüsse effizient realisieren zu können.



Hausverwalter

Bieten Mietern digitale Unterstützung beim Einzug, ohne eigene Prozesse anzupassen. Gleichzeitig reduzieren sie Rückfragen und schaffen einen zusätzlichen Service ohne Mehraufwand.



Energieversorger

Erhalten strukturierte Anfragen und Abschlüsse aus einem standardisierten Prozess. Das reduziert Aufwand und ermöglicht eine effiziente Verarbeitung bei gleichzeitig höherer Abschlussquote.



Mieter

Erledigen zentrale Themen beim Einzug schnell an einem Ort. Die Anwendung führt durch alle Schritte und spart Zeit sowie Abstimmung mit verschiedenen Anbietern.

Produkt im Detail

Real-Time Control, One View

Die WoWi-App basiert auf einer cloud-basierten, skalierbaren Plattform, die alle Prozessschritte zentral orchestriert und in Echtzeit verarbeitet.

Status und Änderungen sind jederzeit nachvollziehbar und in einer zentralen Oberfläche gebündelt.

Die Plattform ist mandantenfähig aufgebaut und ermöglicht die Abbildung mehrerer Partner, Objekte und Produkte in einem System. Standardisierte Schnittstellen sorgen für eine nahtlose Integration in bestehende CRM- und Backend-Systeme.

Bis zu **70 %**
weniger manueller
Aufwand

Deutlich
schnellere Durchlaufzeiten

Wichtigste Vorteile: Das „Warum“

+100 % relevanter Kontakt

Erreichen Sie Kunden genau im Entscheidungszeitpunkt, das Ganze ohne Streuverluste oder Kaltakquise.

–70 % manueller Aufwand

Automatisierte Prozesse ersetzen manuelle Schritte und reduzieren Fehler sowie Bearbeitungszeit.

∞ skalierbar

Erweitern Sie Ihren Vertrieb flexibel auf neue Partner und Regionen, ohne zusätzliche Ressourcen.

Geschäftliche Auswirkungen, die zählen

Die WoWi-App senkt operative Kosten, steigert die Effizienz im Vertrieb und erschließt neue, planbare Abschlussquellen. Prozesse laufen schneller, Daten stehen strukturiert zur Verfügung und der Aufwand pro Abschluss sinkt deutlich. So entsteht ein skalierbarer Vertrieb, der Wachstum ermöglicht, ohne zusätzliche Komplexität im Tagesgeschäft.

Integration und Kompatibilität

Passt nahtlos in Ihre Systeme

Die WoWi-App lässt sich über standardisierte Schnittstellen problemlos in bestehende Systemlandschaften integrieren. Ein zentraler Schnittstellenmanager steuert dabei die sichere und strukturierte Datenübertragung. Alle Daten werden DSGVO-konform verarbeitet und direkt in CRM-, Abrechnungs- oder Backend-Systeme übergeben. So bleiben bestehende Prozesse erhalten und werden gezielt digital erweitert.

● Cloud-Plattform

Skalierbar, mandantenfähig,
Echtzeit-Processing aller
Vorgänge

● CRM-Integration

Standardisierte
Schnittstellen zu allen
gängigen EVU-Systemen

Sicherheit und höchste Zuverlässigkeit

Gebaut für Vertrauen

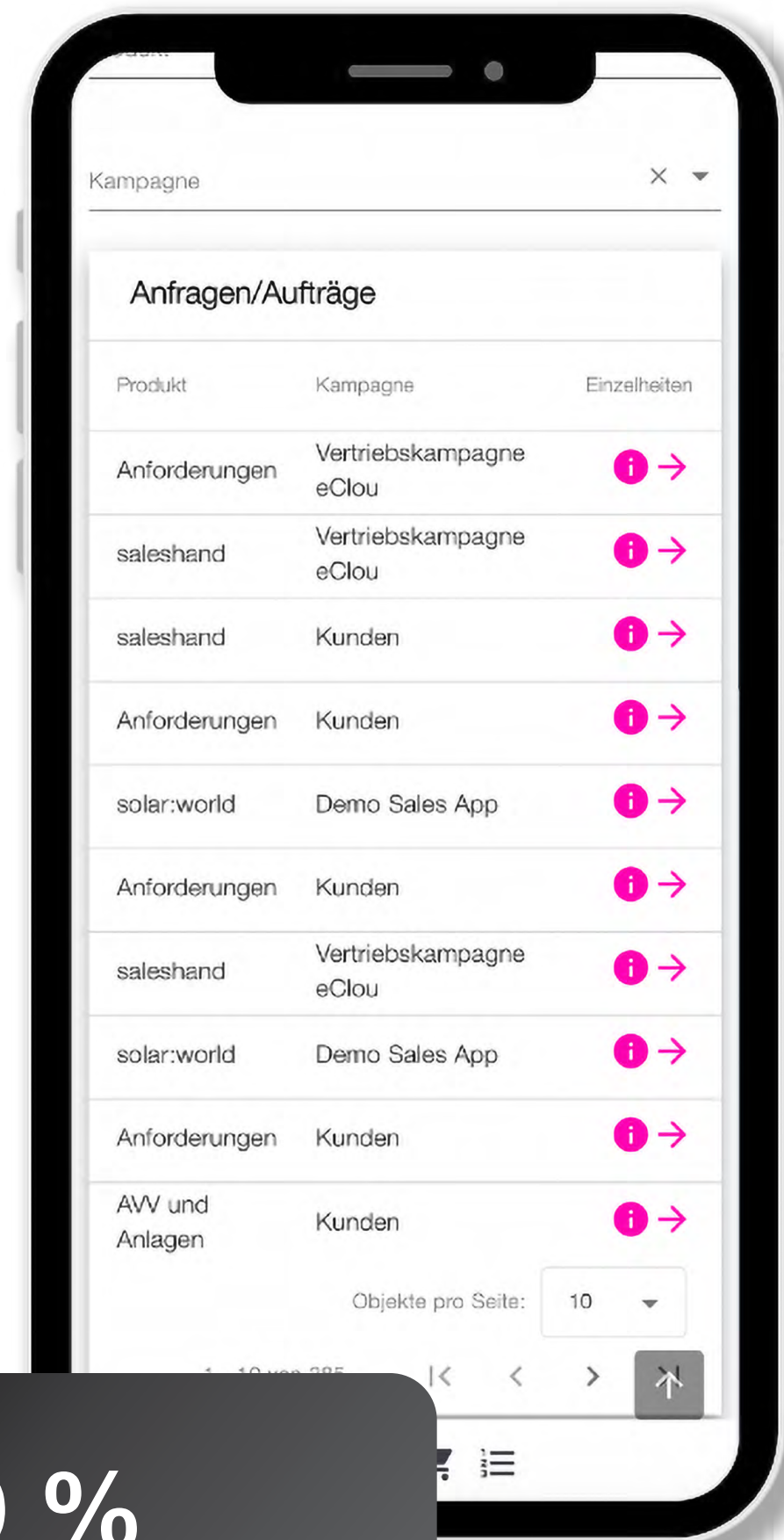
Die WoWi-App erfüllt höchste Anforderungen an Datenschutz und Betriebssicherheit. Daten werden DSGVO-konform verarbeitet und sicher übertragen. Durch stabile Cloud-Infrastruktur, Zugriffskontrollen und kontinuierliche Systemüberwachung ist ein zuverlässiger Betrieb jederzeit gewährleistet, auch bei steigenden Nutzerzahlen und wachsendem Datenvolumen.

100%

DSGVO-konforme
Datenverarbeitung

99,9 %

Systemverfügbarkeit
für einen stabilen Be-
trieb



Usecase: Glasfaser

Digitale Abschlussstrecke im Einzugsprozess

Verfügbare Glasfaseranschlüsse bleiben oft ungenutzt, weil ein direkter Zugang zum Endkunden fehlt. Die WoWi-App schafft hier einen skalierbaren Einstiegspunkt und verbindet Infrastruktur mit konkreten Abschlüssen.

Nach dem Scan des QR-Codes öffnet sich eine digitale Produktumgebung, in der ausschließlich für das jeweilige Objekt verfügbare Glasfaser- und Internettarife angezeigt werden. Der Nutzer wird intuitiv durch Auswahl, Dateneingabe und Angebotskonfiguration geführt.

Alle Angaben fließen strukturiert in die Systemlandschaft des Stadtwerks und werden dort automatisiert weiterverarbeitet. Von der Prüfung bis zur Vertragsbereitstellung läuft der Prozess integriert, bis der Abschluss digital erfolgt.

So wird vorhandene Netzinfrastruktur gezielt monetarisiert und ein effizienter Vertriebskanal geschaffen und das alles ohne zusätzlichen operativen Aufwand.



Usecase: Strom

Automatisierte Vertragsverarbeitung im Mieterwechsel

Der Einzug ist ein entscheidender Moment: Neue Bewohner benötigen unmittelbar einen Energievertrag und sind besonders offen für einen Abschluss. Die WoWi-App nutzt diesen Zeitpunkt gezielt: Über den Hausverwalter direkt oder über einen QR-Code, den der Mieter vom Hausverwalter erhält, gelangt er in eine geführte Anwendung. Dort kann er passende Stromprodukte auswählen und einen Auftrag oder eine Angebotsanfrage starten.

Im Hintergrund wird die Anfrage automatisiert an die Systeme des Energieversorgers übergeben. Der Auftrag kann direkt durch den Mieter geschlossen werden oder in einem mehrstufigen Prozess (wenn die Anfrage vor Abschluss vom Energieversorger mit Informationen, wie die MaLo, angereichert werden muss).

Bei einem mehrstufigen Prozess erhält der Mieter am Ende einen personalisierten Abschlusslink, über den er den Vertrag digital prüfen und rechtsgültig unterschreiben kann.



Preismodell

Kennenlern-Angebot

3450,- € einmaliges Setup

- **Lizenz: 199,- €/Monat** für ein Produkt, einen Export, eine WoWi-App (Verwalter App ist immer involviert)
- **Laufzeit: 3 Monate oder mehr**

Jetzt Angebotsanfrage stellen!

+49 (0)2271 50 595 60
vertriebsteam@eclou.net

Erfolgsgeschichten unserer Kunden



**Marcel Braulik,
Teamleiter Direktvertrieb**

„Die WoWi-App ist für uns eine echte Erleichterung im Einzugsprozess. Unsere Partner aus der Wohnungswirtschaft können unkompliziert und ohne zusätzlichen Aufwand digitale Abschlüsse ermöglichen. So gewinnen wir neue Kunden genau im richtigen Moment.“



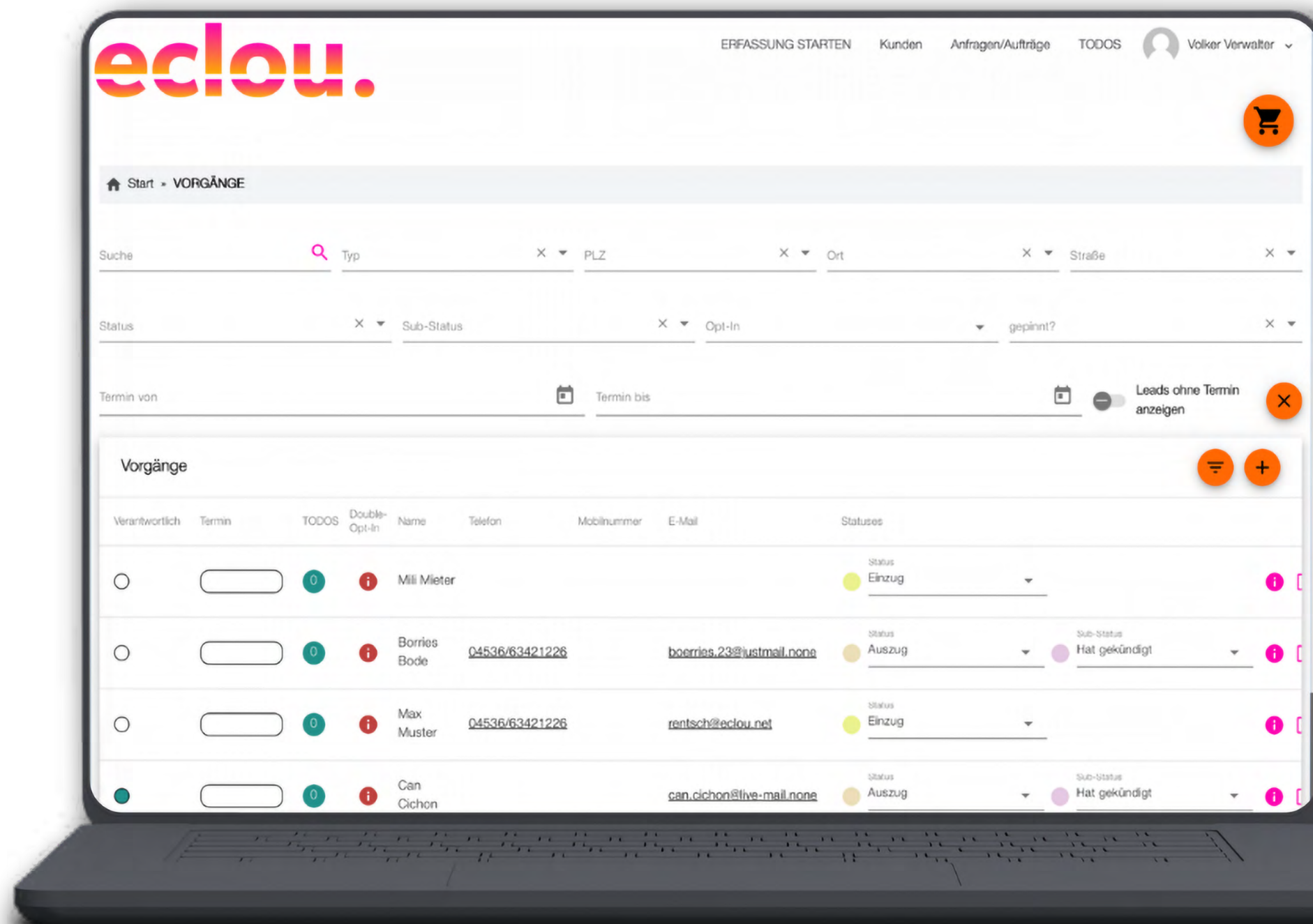
**Martin Muesse,
Hauptabteilungsleiter Energiew.**

„Unser Produktportfolio wird immer vielfältiger und dynamischer. Mit eClou sehen wir ein großes Potenzial diese Vielfalt schnell zu digitalisieren, um unsere Vertriebsziele zu erreichen oder gar zu übertreffen. Allein unsere Multimediale Produkte können wir mit eClou in kurzer Zeit zum Online-Vertrieb bereitstellen.“



Starter-Angebot

Beginnen Sie noch heute!



eclou GmbH

+49 (0)2271 50 595 60
vertriebsteam@eclou.net
www.eclou.net